

# Einen Partner in der Praxis aufnehmen





## Das sollten wir besprechen ...

- ▶ Wer steht mir als mein Ansprechpartner über die gesamte Dauer und bei allen Themen zur Seite?
- ▶ Welche Formen und Arten der Beteiligung gibt es ?
- ▶ Muss es sofort 50/50 sein? Übergangsphase?
- ▶ Kann ich auch weiterhin „das letzte Wort“ bei Entscheidungen haben“?
- ▶ Werden die Gewinne entsprechend der Anteile verteilt?
- ▶ Wie regelt man, wenn ein Partner weniger arbeiten möchte?
- ▶ Wie verhindere ich hohe Steuerzahlungen bei der Aufnahme eines Partners?
- ▶ Was ist mit Verträgen (Miete, Mitarbeiter, Leasing, Telefon, Versicherungen, ...)?
- ▶ Wie kann ein Ausstiegs-Szenario aussehen, wenn es doch nicht klappt?
- ▶ Wer haftet wofür? Auch rückwirkend?
- ▶ Was passiert, wenn ein Partner seinen Anteil verkaufen möchte?
- ▶ Wie schütze ich die Praxis, wenn ein Partner Privatinsolvenz oder Scheidung hat?
- ▶ Müssen KZV und Kammer zustimmen? Muss ich das Team vorab informieren?
- ▶ Wie ist es innerhalb der eigenen Familie? Anteile verkaufen/verschenken?

Seit Jahren zeigt die Entwicklung, dass in der Zukunft sich die Anzahl der Zahnärzte in Deutschland kaum verändern wird. Allerdings wird die Anzahl der Praxen weiterhin abnehmen, so dass insgesamt die Strukturen größer und mehr Behandler pro Praxis tätig sein werden.

Daher ist es bei der Aufnahme eines Partners wichtig, dieser langjährigen Zusammenarbeit ein stabiles Fundament zu geben. Juristische, steuerliche und menschliche Faktoren sollten dabei Berücksichtigung finden.

*Gute Vorbereitung  
ist der Schlüssel zum Erfolg.*

## Die passenden SEMINARE

**DÜSSELDORF**  
**Sa, 20. Nov 2021**

Der genaue Veranstaltungsort  
wird rechtzeitig mitgeteilt.

**09:45 - 15:30 Uhr**  
**260,- EUR / Person**  
zzgl. gesetzl. MwSt.

Sie erhalten 5 Fortbildungspunkte gem. Leitsätzen der  
BZÄK und DGZMK

**KÖLN**  
**Sa, 12. Feb 2022**

Der genaue Veranstaltungsort  
wird rechtzeitig mitgeteilt.

**09:45 - 15:30 Uhr**  
**260,- EUR / Person**  
zzgl. gesetzl. MwSt.

Sie erhalten 5 Fortbildungspunkte gem. Leitsätzen der  
BZÄK und DGZMK



*Erfolg ist planbar*

Ihre formlose Anmeldung gerne an:

**Fax**            02154 - 50 25 35 7

**Mail**            [info@dentberatung.de](mailto:info@dentberatung.de)

Das Seminar findet ausschließlich als Präsenzveranstaltung statt. Sollte es coronabedingt nicht durchführbar sein, haben Sie die Wahl, einen anderen Termin wahrzunehmen oder sich die Teilnahmegebühr erstatten zu lassen.



Casinostr.4  
47877 Willich  
[www.dentberatung.de](http://www.dentberatung.de)  
**Telefon 02154 - 50 25 35 6**